



## Objectifs

Formation de responsables de magasins et de responsables de rayons pour la vente de produits et de services. Il s'agit de former un personnel rapidement opérationnel dans les secteurs de l'alimentation, de l'équipement de la personne ou de la maison. Le Bac Pro Commerce fait partie des filières professionnelles renouvelées. Il se déroule sur 3 années – Seconde, Première, Terminale – et intègre une certification intermédiaire de niveau V – le BEP –, intitulé "M.R.C.U." (Métiers de la Relation à la Clientèle et aux Usagers).

## Public

Cette formation est accessible aux élèves :

- ▶ Issus de 3ème
- ▶ ou titulaires d'un CAP Vente (ou d'un diplôme de niveau V)
- ▶ ou ayant accompli au moins la scolarité complète d'une classe de 2nde ou 1ère générale ou technologique dont le contenu est compatible avec la finalité du diplôme.

La Section Européenne Anglais et le **Projet « Erasmus + Mobilité »** en **Espagne** ou en **Irlande** s'adresse aux jeunes :

- ▶ intéressés par la vente auprès d'une clientèle étrangère ou ayant comme projet de travailler à l'international.
- ▶ et/ou ayant des attaches hispaniques ou anglophones et souhaitant les développer professionnellement.



## Formation

En 2nde, 1ère et Terminale, la formation s'articule autour de l'enseignement général et professionnel. L'organisation précise du Baccalauréat Professionnel en 3 ans est en phase de précisions, pour prendre en compte tous les aspects de la réforme en cours.

Tout particulièrement en classe de 2<sup>nde</sup>, des temps "d'Accompagnement Personnalisé" seront consacrés à la définition du projet professionnel avec chaque élève, de façon à déterminer au mieux son parcours de formation.

### L'enseignement général

- ▶ Français
- ▶ Histoire-Géographie
- ▶ Enseignement civique et moral
- ▶ Mathématiques
- ▶ 2 Langues Vivantes obligatoires
- ▶ Arts appliqués & cultures artistiques
- ▶ Education Physique et Sportive

### L'enseignement professionnel

- ▶ Théorique et pratique en classe :
  - ❑ Activités professionnelles appliquées (animation, vente, gestion, droit, économie)
  - ❑ Prévention, Santé, Environnement
- ▶ Sur le terrain, en milieu professionnel : 22 semaines réparties en 5 périodes sur les 3 années de formation

## Projet Erasmus + "Mobilité en Espagne OU en Irlande"

Afin de rendre mobiles les jeunes au sein de la communauté européenne, et même ailleurs, l'enseignement professionnel est complété par l'apprentissage du métier de vendeur en espagnol et en anglais. Les critères sont les mêmes que pour le BAC PRO Commerce traditionnel, voici les "plus" :

- ▶ Pratique intensive de l'espagnol et de l'anglais : Les cours de vente se déroulent, en partie, en espagnol, et en anglais, de l'accueil de la clientèle à la négociation complète.
- ▶ Concernant les périodes de formation en entreprise, l'une d'elle est réalisée avec nos partenaires locaux,
  - ❑ à Estepona en Espagne ;
  - ❑ à Dublin en Irlande.

## Cordée de la Réussite

## Ambition Sup Pro

Depuis 2012/2013, il est proposé aux élèves de 1<sup>ère</sup> et Terminale Bac Pro volontaires d'entrer dans un dispositif porteur afin de les préparer mieux encore à l'enseignement supérieur commercial sélectif. Au programme : ateliers méthodologiques, d'approfondissement, rencontre de professionnels, tutorat par des étudiants en BTS...





## Examen

### Les épreuves du Bac Pro Commerce

Epreuves	Unité	Coef.	Mode
E1 : Epreuve Scientifique et Technique	U11	6	
E11 : Préparation et suivi de l'activité de l'unité commerciale		4	Ecrit (3h)
E12 : Economie et droit	U12	1	Ecrit (1,5h)
E13 : Mathématiques	U13	1	CCF
E2 : Action de promotion – animation en unité commerciale	U 2	4	CCF
E3 : Epreuve pratique, prenant en compte la formation en milieu professionnel : vente en unité commerciale	U3	4	CCF
E4 : 2 Langues vivantes obligatoires (Anglais & Espagnol)	U 4	2	CCF 2 Oraux (2 x 15mn)
E5 : Français & Histoire Géographie		5	
E51 : Français	U51	3	Ecrit (2,5h)
E52 : Histoire Géographie	U52	2	Ecrit (2h)
E6 : Education artistique	U 6	1	CCF
E7 : EPS	U 7	1	CCF
PSE		1	Epreuve ponctuelle

### Les résultats aux examens

- 2018 : 93 % ● 2017 : 100 % ● 2016 : 100 % ●
- 2015 : 92 % ● 2014 : 100 % ● 2013 : 97 % ●
- 2012 : 100 % ● 2011 : 95 % ●

Tous les ans, de nombreux élèves obtiennent leur bac avec **mention** :



- En 2018 :** ● 15 mentions Assez Bien  
7 mentions Bien
- En 2017 :** ● 16 mentions Assez Bien  
8 mentions Bien
- En 2016 :** ● 14 mentions Assez Bien  
7 mentions Bien  
2 mentions Très Bien
- En 2015 :** ● 12 mentions Assez Bien  
4 mentions Bien
- En 2014 :** ● 14 mentions Assez Bien  
3 mentions Bien
- En 2013 :** ● 11 mentions Assez Bien  
3 mentions Bien  
1 mention Très Bien
- En 2012 :** ● 13 mentions Assez Bien
- En 2011 :** ● 28 mentions Assez Bien  
8 mentions Bien

## Que faire après un Bac Pro Commerce ?

Le titulaire du Baccalauréat Professionnel Commerce trouvera sans difficulté un emploi dans son secteur ou sein duquel les évolutions de carrières peuvent être rapides... Mais poursuivre des études supérieures est de plus en plus recommandé (du fait du contexte économique) et de plus en plus courant.

### Travailler rapidement comme

- ▶ Adjoint d'un petit commerçant, d'un responsable de magasin
- ▶ Responsable de stand, Gestionnaire de sous-rayon, ou Adjoint chef de rayon
- ▶ Employé principal, vendeur qualifié

### et, après une expérience professionnelle

- ▶ Commerçant indépendant
- ▶ Responsable de petite et moyenne surface, Gérant d'alimentation, ou de supérette
- ▶ Chef de rayon, ou de département

### Poursuivre ses études

#### ▶ Vers une Mention Complémentaire post-bac en 1 an (ou une FCIL : formation complémentaire d'Initiative Locale)

- ❑ Assistance, conseil, vente à distance
- ❑ Vendeur spécialisé en produits techniques pour l'habitat
- ❑ Services financiers
- ❑ Vendeur de produits multimédia

#### ▶ vers un BTS ou un DUT

Les élèves les plus motivés, les plus studieux et qui ont acquis un bon niveau dans toutes les disciplines, pourront également poursuivre vers un BTS ou un DUT. Ces filières sélectives privilégient les bons dossiers et les mentions "Bien" voire "Très Bien" au Bac Professionnel.

- ❑ **BTS MUC** : Management des Unités Commerciales
- ❑ **BTS NRC** : Négociation et Relation Client
- ❑ **DUT TC** : Techniques de Commercialisation

#### ▶ vers des Filières d'excellence plus sélectives encore

Les élèves, ayant suivi les programmes des Cordées de la Réussite & Mobilité et ayant obtenu de bons résultats tout au long de leur cursus pourront également envisager les filières d'excellence ci-après :

- ❑ **Classe Prépa ECP** – Préparation aux concours des Ecoles de Commerce – réservée aux Bacheliers Professionnels
- ❑ **Licence Pro** en Alternance de l'**Ecole Vaucanson** : « la grande école des bacheliers professionnels pour accéder par l'apprentissage à des postes de responsabilité en gestion, en management et en ingénierie professionnelle ».